



dla biznesu .

Załącznik pn.: Zasady Zapłaty Wynagrodzenia

do Umowy współpracy w zakresie pozyskiwania LEADÓW Nr LCE/_____/_____/_____
z dnia _____ roku

wynagrodzenie

1. W przypadku, jeżeli zgodnie z oświadczeniem wskazanym w pkt. 2.1. Umowy niniejsza Umowa została podpisana przez Partnera w związku z wykonywaną przez Niego działalnością gospodarczą to zastosowanie będą miały poniższe zasady rozliczeń.
2. Z tytułu wykonywania Umowy Zleceniobiorcy będzie przysługiwało wynagrodzenie prowizyjne (dalej: Wynagrodzenie) na następujących zasadach i w oparciu o poniższe stawki prowizyjne (dalej: Stawka Prowizji):
 - a) w wysokości: 3 % wartości netto umowy sprzedaży i montażu instalacji fotowoltaicznej zamontowanej przez CE (co zostało potwierdzone protokołem odbioru) z polecenia Partnera (tj. w wyniku wykonania obowiązków wskazanych w pkt. 1 Umowy i pkt. 3 OWU) i w pełni opłaconej przez Klienta,
 - b) w wysokości: 500,00 PLN netto (słownie: pięćset złotych, 00/100) za Magazyn Energii (Konsument) zamontowany przez CE (a co zostało potwierdzone protokołem odbioru) z polecenia Partnera (tj. w wyniku wykonania obowiązków wskazanych w pkt. 1 Umowy i pkt. 3 OWU) i w pełni opłacony przez Klienta Indywidualnego,
 - c) w wysokości: 500,00 PLN netto (słownie: pięćset złotych, 00/100) za Pompę Ciepła (Konsument) zamontowaną przez CE (a co zostało potwierdzone protokołem odbioru) z polecenia Partnera (tj. w wyniku wykonania obowiązków wskazanych w pkt. 1 Umowy i pkt. 3 OWU) i w pełni opłaconą przez Klienta,
 - d) w wysokości: 500,00 PLN netto (słownie: pięćset złotych, 00/100) za Stacje Ładowania (Przedsiębiorca) zamontowaną (i sprzedaną bez zastosowania rabatu) przez CE (a co zostało potwierdzone protokołem odbioru) z polecenia Partnera (tj. w wyniku wykonania obowiązków wskazanych w § 3 Umowy) i w pełni opłaconą przez Klienta.

Stawka Prowizji, o której mowa w niniejszym punkcie, pokrywa wszystkie wydatki i koszty Partnera związane z należytyym wykonywaniem Umowy.

1. Strony przyjmują miesięczne okresy rozliczeniowe, przy czym Partner może otrzymać Wynagrodzenie w związku z Nabytą Prowizją w miesiącu bezpośrednio następującym po miesiącu, w którym Nabył Prowizję.
2. Podstawą do nabycia prawa do Prowizji przez Partnera (dalej: Nabycie Prowizji) jest aby w wyniku świadczeń wykonanych przez Partnera w ramach niniejszej Umowy Klient:
 - a) zawarł z CE Umowę Nabycia Produktu lub Usługi, oraz
 - b) Umowa Nabycia Produktu lub Usługi została zrealizowana zgodnie z jej treścią, oraz
 - c) Klient opłacił w całości Umowę Produktu lub Usługi, oraz
 - d) Klient potwierdził wykonanie Umowy Nabycia Produktu lub Usługi zgodnie z jej treścią.
3. Do 15-go dnia każdego miesiąca obowiązywania Umowy, CE przekaże drogą elektroniczną Partnerowi raport z systemu informatycznego CE, za miesiąc poprzedni na podstawie którego Partner wystawia fakturę dla CE.
4. Wynagrodzenie zostanie wypłacone Partnerowi na podstawie poprawnie wystawionej i doręczonej CE faktury VAT na kwotę wskazaną przez CE. Wypłata wynagrodzenia odbywać się będzie przelewem na rachunek bankowy wskazany w wystawionej fakturze VAT, przy czym jeżeli rachunek ten nie znajduje się na tzw. białej liście podatkików to uznaje się, iż faktura VAT nie została wystawiona w sposób prawidłowy. W przypadku, jeżeli Partner zgodnie z obowiązującymi przepisami prawa nie może wystawić faktury VAT - płatność nastąpi na podstawie prawidłowego wystawionego i doręczonego CE rachunku lub noty księgowej.
5. Za dzień zapłaty przyjmuje się dzień obciążenia rachunku bankowego CE.

Za Columbus Energy

Za Partnera